

ゲーム・モバイル特化型
アポ代行サービス
アポメーカー

株式会社MyBS



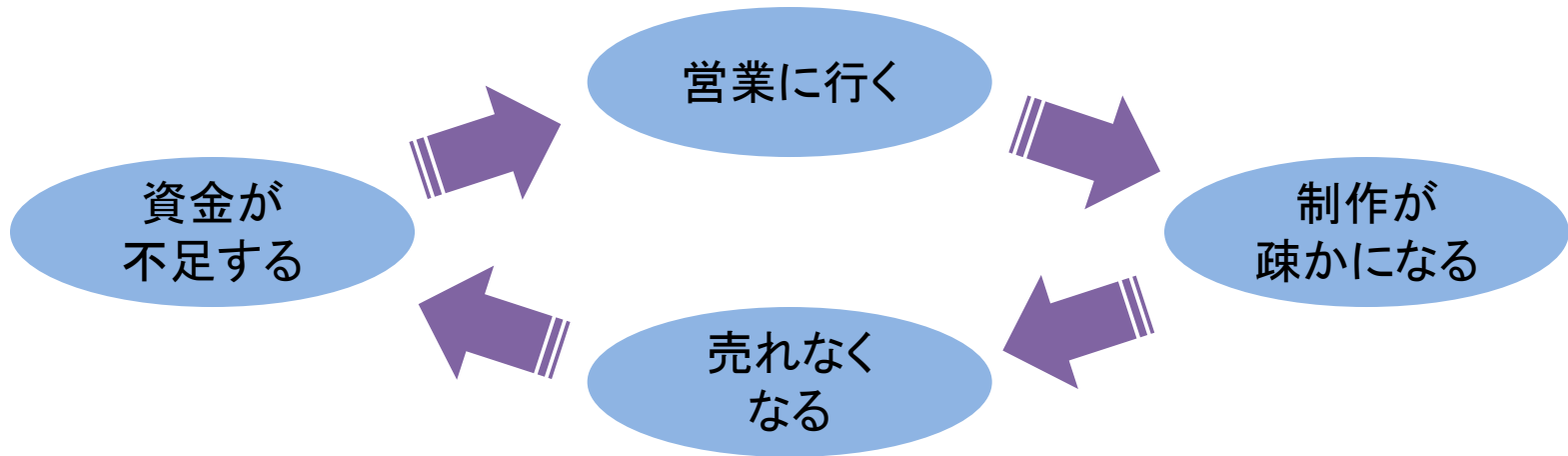
アポメーカーとは？

アポメーカーはアポイントメント獲得代行サービス、
それも**ゲーム・モバイル業界に特化**したサービスです。
ゲーム・モバイル業界で9年以上営業に携わってきた
営業のプロがアポを獲得します。



悪循環の原因

御社は下記の悪循環に陥っていないでしょうか？



原因は御社は制作のプロであっても営業のプロでないことです。営業には営業のプロが求められるのです。

悪循環からの脱出法

ではどうやれば脱出できるのでしょうか？

営業のプロセスを見てみましょう。

右の営業プロセスのうち、
御社のコア要素（制作）が
関わるのは提案と成約です。
それ以外の箇所は
元来制作に関係ありません。
むしろここは**営業のプロにアウトソース**すべき箇所
なのです！

見込み客調査

アプローチ

アポ獲得

提案

成約

ここは
アウト
ソース
可能！

良質なアポを取ります

アポ取り代行会社によっては、
「アポならなんでも取れればいい」と
嫌がる相手に渋々アポを取りつけるケースがあります。
アポメーカーではゲーム・モバイル業界での長年の営
業経験を生かし、
御社の成約に結びつく**良質なアポ獲得**を行います。



御社の営業経費と時間を削減！

御社で内部営業を雇って営業しようとする
採用・研修・給与その他で数百万円の経費と数ヶ月の
期間がかかります。

アポメーカーは初期費用20万円、アポ獲得1件につき2
万円で成約後即稼働が可能です。

仮に1ヶ月にアポが100件、成約率5%、平均粗利100
万円取れる商品で内部営業が稼働まで1ヶ月かかる
場合、

アポメーカーであればその間経費220万円で500万円
の粗利が得られ、**280万円営業利益が得られます！**

フロー

アポメーカーのフローは
右のとおりです。

打ち合わせ

御社の希望に合った提案を致します



発注

契約締結と初期費用支払を
お願いします



準備

営業資料やセールストークを
用意します



稼働

アポを獲得します



精算

アポ獲得料の支払をお願いします

料金

料金は以下のとおりです

項目	費用(消費税抜)
初期費用	20万円 (初回のみ。再申し込みの場合は不要)
アポ獲得	2万円/件
翻訳(海外営業の場合)	実費(言語や商品などにより異なります。 お問い合わせください)

Q&A

Q.アポイントメント獲得の手段は何ですか？

A.メールや電話による獲得となります。

Q.アポ数の上限は決められますか？

A.決められます。月単位、週単位での設定も可能です。

Q.アポ対象の企業の地域を限定できますか？

A.可能です。

Q.海外企業のアポを取ることは可能ですか？

A.可能です。

Q.締め基準を教えてください。

A.アポ獲得した日を基準とします。実際にアポで行く日ではないのでご注意ください。

Q.以前一度依頼してまた依頼したいのですが初期料金は再度支払う必要があるのでしょうか？

A.前回と同じ商品・サービスの場合は不要です。

Q.受託開発を請けるのではなく逆に受託開発先を探したいのですが可能ですでしょうか？

A.可能です。

お問い合わせ

下記電話番号又はE-mailへお問い合わせ下さい。

電話：075-315-8272 （対応時間：平日10：00～20：00）

E-mail：info@mybs.biz

担当： 河井

株式会社MyBS（マイビーエス）

京都本社

〒600-8813

京都府京都市下京区中堂寺南町134

京都高度技術研究所ビル

東京オフィス

〒173-0035

東京都板橋区大谷口2-57-3

アートパレス千川No.2 102